

## ベトナムビジネスセミナー in 徳島「ベトナムの流通事情」

徳島県では本年度、海外展開で実績のある「リーディング企業」のノウハウや人脈を活用した海外販路開拓支援を行うこととしており、この度、市岡製菓株式会社への運営委託により、イオンベトナムから講師をお招きし、次のとおりセミナー及び個別商談を実施します。

ベトナムとのビジネスに関心をお持ちの皆様、ベトナム市場への販路開拓をご検討の皆様におかれましては、是非ご参加ください。

**【講師紹介：AEON VIETNAM CO.,LTD. General Manager <sup>せお ふうみお</sup> 妹尾文郎氏 <sup>だわらもと</sup>】**

1989年にジャスコ（現イオン）入社。田原本店（奈良県）勤務を皮切りに、マックスバリュ近畿・岡山・四国商品部（徳島県も担当）等を経て、2011年からイオンベトナムに出向し、現職。ベトナムにおけるイオンモールの展開（現在3店舗）に準備段階から尽力。

- 1) 日 時：平成28年2月12日（金）10：00～11：30（個別商談は13：00～）
- 2) 会 場：徳島経済産業会館（KIZUNA プラザ）3階会議室（徳島市南末広町5番8-8）
- 3) プログラム：○講演「ベトナムの流通事情」：妹尾文郎氏  
○個別商談（1社あたり30分程度）  
加工食品、酒類等のベトナム市場への販路開拓を目指す県内企業を対象に、妹尾氏及び同社デリカ商品部のTRANG氏（日本食・デザート担当）との個別商談を実施します。
- 4) 主 催：徳島県
- 5) 後 援：徳島県貿易協会、ジェットロ徳島
- 6) 運営委託：市岡製菓株式会社
- 7) 参 加 料：無料（個別商談に要する試食サンプル等の経費は参加企業負担）
- 8) 定 員：セミナー：30名（先着順）  
個別商談：5社程度（希望多数の場合、講師側の意向を元に参加企業を選定します。）
- 9) 申込方法：下の申込書に必要事項を記入の上、県グローバル戦略室あてFAXにてお送りいただくか、同内容をメールにてお送りください。  
個別商談を希望する企業は、併せて商品情報シート（指定様式）を提出してください。
- 10) 申込期限：平成28年2月5日（金）（個別商談を希望する場合は、平成28年1月27日（水））

＜お問い合わせ・お申し込み先＞  
 徳島県国際戦略課グローバル戦略室（山田，城福）  
 TEL：088-621-2321 FAX：088-621-2851  
 E-mail：joufuku\_takashi\_1@pref.tokushima.lg.jp

----- 切り取らずに、この面全体をFAXしてください。 -----

「ベトナムビジネスセミナー in 徳島」参加申込書（FAX：088-621-2851）

会社（団体）名		
参加者名①	部署・役職	
参加者名②	部署・役職	
住 所	（〒      —      ）	
連 絡 先	E-mail:	
	TEL:	FAX:
個 別 商 談	<input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 希望しない ※ 個別商談を希望する企業は、併せて商品情報シート（指定様式）を提出してください。 ※ 希望多数の場合、講師側の意向を元に参加企業を選定します。	